

Die Outcome Unternehmensberatung

- Gründung im April 2001
- Beratungshaus mit Standort Köln
- Über 30 Projektmitarbeiter
- Branchenfokus auf Versicherungen, Banken, Telekommunikation, Industrie und Handel

Die Outcome Unternehmensberatung ist ein spezialisiertes **IT-Beratungsunternehmen.**

Mit unseren Mitarbeitern und unserer Expertise stehen wir bei unseren Kunden für erfolgreiche **Planung und Umsetzung** von IT-Projekten in den Kernbereichen **Analytics, Application Development und Business & Artificial Intelligence**, sowie **Qualitäts- und Testmanagement.**



Analytics, BI- & KI-Lösungen in der täglichen Umsetzung

Individuell optimierte Informationssysteme für maßgeschneiderte Analytics- und KI-Lösungen

Als SAS Silberpartner berät Sie die Outcome Unternehmensberatung bei der Implementierung, Umsetzung und Betrieb von Analytics-, BI- und KI-Lösungen, die genau Ihren Bedürfnissen entsprechen.

In Unternehmen nimmt das Volumen, die Vielfalt und die Bedeutung von schnell verfügbaren Datenauswertungen zur Verwendung von validen Entscheidungsgrundlagen, automatisierte und analytische Lösungen immer weiter zu. Gleichzeitig wird in Unternehmen der Druck zur Verkürzung von Releasazyklen und entsprechend der Time-to-Market immer größer.

Aufgrund dieser Dynamik unterscheiden sich insbesondere BI- & KI-Projekte in ihrer Art deutlich von den meisten Projekten im Unternehmensumfeld.

Aufgabe der BI- / KI-Projektumsetzung ist es, den Kosten- und Zeiträumen zur Erreichung der Geschäftsziele zu identifizieren und diese bei der

Outcome bietet maßgeschneiderte IT-Lösungen auf Basis von SAS- und Open Source-Analytics Plattform, um Firmen während der aktuellen Entwicklungen bei den Themen Digitalisierung, Analytics und Künstlicher Intelligenz zu begleiten und unterstützen dadurch Ihre Prozess- und Ressourcenautomatisierung und -optimierung.



Betrieblicher Datenschutz nach DSGVO

Ihr Weg zur Datenschutzkonformität mit dem Outcome Phasenmodell

Seit dem 25. Mai 2018 gilt in allen Ländern der EU die Datenschutzgrundverordnung. Ebenso gilt ab diesem Zeitpunkt das Bundesdatenschutzgesetz (neu), das eine Konkretisierung und Ergänzung zur europäischen Datenschutzgrundverordnung darstellt. Zu den wesentlichen Neuerungen zählen die Erstellung und kontinuierliche Pflege eines Verzeichnisses der Verarbeitungstätigkeiten, die Rechte der Betroffenen, Einwilligung, Berichtigung, Löschung, Übertragung, Widerspruch und Information und Benachrichtigung, Risikoanalyse und -bewertung der Verarbeitungen von Personendaten, Umsetzung technischer und organisatorischer Maßnahmen entsprechend der Risikobewertung und umfangreiche Dokumentations- und Nachweispflichten.

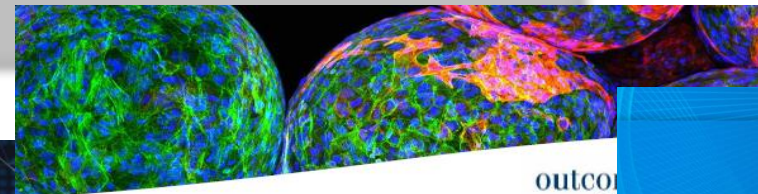


Outcome Datenschutz Services
Allgemeine Beratung zum Thema Datenschutz
Beratung und Unterstützung beim Aufbau eines
Datenschutzmanagementsystems

- Verzeichnis der Verarbeitungstätigkeiten
- Datenschutzfolgenabschätzung
- Auftragsverarbeiter
- Rechte der Betroffenen

Outcome
ihre IT-
von ge
Übermal
mentsys
setzen
nehmen

Unsere
samtan
Projektzyklus Ihr Ansprechpartner
und Sparringspartner: von der Initiali-
sierung bis zur Übernahme Ihres Daten-
schutzmanagementsystems in das Tages-
geschäft.



Digitalisierungslösungen für die Biotechnologie

Prozess Monitoring und Wissensextraktion / Optimierte Informationssysteme mit maßgeschneiderten IT Lösungen

Die großen Triebfedern für Entwicklungen in der aktuellen Biotechnologie sind Automatisierung und Miniaturisierung. Sie gehen einher mit zunehmender Digitalisierung, um die immens steigenden Datenvolumina zu verarbeiten und höheren Durchsatz zu gewährleisten und schließlich qualitativ hochwertige und informative Daten bereit stellen zu können. Unter dem Begriff der Digitalisierung verstehen wir dabei sowohl die Abbildung von qualitativen Ergebnissen als auch von Ressourcen, Abläufen und Prozessen im Rahmen der Produktentwicklung bis hin zum Produktionsprozess. Durch den effizienten Zugriff auf solche Prozessdaten, ergeben sich viele neuartige Methoden für die Informationsgewinnung, die Produktion sowie die Steuerung von Abläufen.

Outcome bie
derte IT-Lösu
Firmen währ
Entwickler
Miniaturisier
nung zu beglei
dadurch Ihr
Ressourcen



Individualkundenwert – Bestand und Prognose

Einzelkaufbasierte Berechnung des Bestandwertes und Prognose der zukünftigen Wertentwicklung

Jedes Unternehmen braucht eine finanzielle Bewertung des eigenen Kundenstammes und eine datenbasierte Prognose der zukünftigen Kundenbestandsentwicklung. Damit lässt sich das aktuelle Geschäft bewerten und die Entscheidung für zukünftige Maßnahmen zur Weiterentwicklung mittels Kennzahlen auf Einzelkundenbasis untermauern. Eine Auswertung zur Produktprofitabilität zeigt welches Produkt in welcher Ausgestaltung welchen Beitrag zum Kundenwert leistet, sowohl aktuell als auch zukünftig. Die Produktentwicklung kann dann entsprechend für die Zukunft aufgesetzt werden. Eine Aggregation auf Einzelkundenebene, Kundengruppe, Kundensegment, Filiale, Bereiche und Regionen unterstützt bei Entscheidungen im Vertrieb, CRM, Kundenservice und Marketing. Mit dem Gesamtkundenwert als Summe ergibt sich eine Kennzahl für den aktuellen Wert des Kundenbestandes und mit dem prognostizierten Kundenwert eine Kennzahl für die zukünftige Entwicklung. Dieser Zukunftswert ist eine wichtige Hilfe bei strategischen Entscheidungen in den Geschäftsbereichen und auch für die M&A relevante Unternehmensbewertung.

Outcome bietet maßgeschneiderte IT-Lösungen für Analyse und Prognose des Kundenwerts auf Basis der SAS – Analytics Plattform, erarbeitet zusammen mit den Stakeholdern aus Marketing, Vertrieb, Service und Produktentwicklung Konzept und Planung zur Umsetzung, und übernimmt, wenn gewünscht, auch die Projektdurchführung von der Datenzusammenstellung bis zur Reportautomatisierung.